

B2B Vertrieb / Sales-Support (m/w/d)



ocay ist führender Anbieter des innovativsten Mobilitätskonzeptes: Autoabo. Bereits wenige Monate nach Marktstart etablierten wir uns zum Marktführer in Österreich. Baue gemeinsam mit dem Gründungsteam die Marktführerschaft weiter aus und sei Pionier im wachsenden Autoabo Markt in Österreich und darüber hinaus!

Die Aufgabenbereiche

- Aufbau einer persönlichen Vertrauensbasis bei Firmenkunden
- Neukundenakquise und Vertrieb von Neuwagen durch unser spezielles Autoabo
- Freundliche und kompetente Betreuung unserer Kunden per Telefon, Mail oder persönlichen Kontakt
- Eigenverantwortliche Abwicklung und Unterstützung des Kunden vom Abo-Vertrag bis hin zur Auslieferung
- Mitgestaltung und Durchführung verkaufsfördernder Projekte

Dein Profil

- B-Führerschein
- Branchenerfahrung in KFZ und Vertrieb
- genaue und verlässliche Arbeitsweise
- freundliches Auftreten und Kommunikationsfähigkeit
- Freude am Umgang mit Kunden
- Teamplayer

Deine Benefits

- Stark wachsendes Unternehmen mit startup-Flair und modernem und dynamischen Arbeitsumfeld
- Eigenständigkeit und Verantwortung inkl. freie Zeiteinteilung und Home-Office-Möglichkeit
- Firmenhandy und Firmenwagen auch für private Nutzung
- Kein Dress-Code - come as you are! :-)
- Fixe und unbefristete Arbeitsstelle
- Kaffee, Tee und Obstkorb

Aus gesetzlichen Gründen müssen wir darauf hinweisen, dass unser monatliches Mindest-Bruttogehalt auf Vollzeitbasis (38,5h) für diese Stelle EUR 4.000 brutto pro Monat beträgt. Zur Erinnerung: im Duden findet man unter dem Wort „mindest“ folgende Beschreibung: Adjektiv - geringste, geringster, geringstes. Natürlich sind wir bereit, dein Gehalt je nach Erfahrung, Qualifikation und deinem Engagement im Team in einem persönlichen Erstgespräch gemeinsam mit dir zu evaluieren.



Neugierig?
Schick uns einfach
Deine Bewerbung.

ocay Autoabo GmbH
Friedhofstraße 61, 4600 Wels
+43 5 0231 200
office@ocay.at

